

Account Manager – Produktmedia

Om tjänsten

Din roll blir att arbeta som **Account Manager** (alternativt KAM om du är aktiv i branschen sedan ett par år).

Som Account Manager arbetar du självständigt och med relationsbyggande försäljning.

Vi arbetar till 99 % med befintliga kunder och din roll blir att utveckla relationen och skapa affärsmöjligheter. Vi arbetar med en kvalitetsprocess och tar helt bort lågprisprodukter och sådant som är skadligt för miljö, människa och djur. Vi tror på en framtid med en inriktning på ett hårt CSR arbete.

Arbetet är roligt och omväxlande och ställer krav på dig att du kan hålla mycket i luften och driva projekt. Du skall vårda, stödja och underhålla befintliga kunder. Tillsammans lägger vi upp en plan hur just du skall arbeta med våra kunder, vi skapar en mix som passar dig/oss/kunden. Du ansvarar för hela säljprocessen från kundkontakt till avslut.

Arbetsuppgifter

- Kundkontakt, försäljning, bearbetning av nya och befintliga kunder
- Kundbesök
- Korrekturhantering
- Offerthantering
- Inköp, leveransbevakning
- Delaktig i produktsortiment

Om dig

Vi söker dig som har ambitioner och som vet vilken insats som krävs för att nå framgång. Du har en förmåga att snabbt kunna bygga relationer och är strukturerad.

- Du är ambitiös
- Du har ett säljande beteende
- Du har en seriös säljstil och gillar att arbeta med långsiktiga affärsrelationer
- Du är en lyhörd lyssnare och kommunikatör

Vi ser att du har minst ett års arbetslivserfarenhet av samma eller liknande bransch och ett krav är att du har arbetat med uppsökande försäljning. Meriterande är det om du har erfarenhet av försäljning inom profilreklam, tryckeri, eller liknande.

Du blir en del av ett team på fyra personer som sitter i lokaler på Östermalm.

Företaget är litet och vår ambition är att vi skall växa med dig.

Det finns flera möjligheter till utveckling inom bolaget, kanske är du en blivande partner i företaget?

Kvalificerade egenskaper

- Branscherfarenhet: Krav, Säljare i branschen i minst ett år eller liknande bransch.
- CRM-system
- Officepaketet
- Flytande i svenska och god engelska i tal och skrift
- Datavana: Mycket god

Om anställningen

Lön: Fast grundlön (baseras på din branscherfarenhet) + provision & bonus.

Arbetsplats: Styrmansgatan 16, Stockholm

Om oss

The Brand Concept erbjuder profilkoncept som genom produktmedia & tjänster förstärker varumärken, marknadskommunikation och driver aktivt mot resultat. Vi är ett litet team som har vårt kontor & showroom centralt på Östermalm i Stockholm. Vi har sedan 31 år förstärkt stora delar av Sveriges företag med profil & kampanjprodukter.

För oss är både miljö & medmänniska viktig. Vi ställer höga krav på underleverantörer så att vi kan leverera så bra produkter som möjligt med fokus på hållbarhet samt medmänniska.

www.thebrandconcept.se www.thebrandconceptprofil.se

Ansökan med CV samt en presentation skickas till info@thebrandconcept.se

